

АКТУАЛЬНІСТЬ МОДЕЛЮВАННЯ ВИРОБНИЧОГО ПОТЕНЦІАЛУ ПІДПРИЄМСТВА

Запорізька державна інженерна академія, кафедра ЕІТ

Під виробничим потенціалом підприємства розуміють його можливості щодо виготовлення продукції певного асортименту, номенклатури і якості в потрібній споживачам кількості. Складові елементи, які впливають на успішне використання виробничого потенціалу підприємства поділяють на :

- технічна складова;
- технологічна складова;
- інжинірингова складова;
- менеджмент підприємства;
- ресурсна складова.

Виробничий потенціал має велике значення для підвищення конкурентоспроможності підприємства, тому потребує вирішення питання моделювання динаміки виробничого потенціалу підприємства і його складових, а також розробки практичних механізмів оптимального його використання.

В процесі моделювання виробничого потенціалу підприємства виникає необхідність подавати складові виробничого потенціалу, тобто фактори виробництва, в динаміці. Таким чином, описуючи їх динаміку, можна управляти обсягом та структурою ресурсів підприємства для досягнення найкращого ефекту. При цьому часовий інтервал, для якого розраховується динаміка складових виробничого потенціалу, має бути достатньо великим, для того, щоб відповідати питанням стратегічного планування і управління, які вирішуються.

Ресурсний потенціал з точки зору підприємства як господарюючого суб'єкта є важливим чинником, який впливає на ефективність фінансово-господарської діяльності та підвищення конкурентоспроможності підприємства. Ресурсний потенціал підприємства характеризують такі показники: реальні можливості підприємств у тій чи іншій сфері економічної діяльності; обсяги ресурсів і резервів як залучених, так і не залучених у виробництво; спроможність менеджерів до використання ресурсів для створення продукції, товарів і послуг з метою отримання максимального прибутку; форма підприємництва і відповідна організаційно-правова структура. Елементами ресурсного потенціалу підприємства є такі види ресурсів: трудові; фінансові; матеріальні, що складаються з основних фондів (засобів) і оборотних активів; нематеріальні; інформаційні.

Під фінансовим потенціалом підприємства розуміють можливості забезпечення діяльності підприємства власними і позиковими фінансовими ресурсами. В існуючих підходах до оцінки і моделювання фінансового потенціалу підприємства можна виділити ряд недоліків: не враховується ієрархічна структура системи фінансового менеджменту, яка забезпечує узгодженість процесів адаптації підприємства до збурень середовища, що дозволяє підтримувати гнучкість у поєднанні зі стійкістю діяльності підприємства; оцінка фінансового потенціалу базується переважно на ресурсному підході, який не дозволяє проаналізувати збалансованість фінансового потенціалу з іншими функціональними потенціалами підприємства, а також оцінити його відповідність цілям розвитку підприємства.

Отже, спектр напрямів дослідження виробничого потенціалу підприємства достатньо великий, що потребує подальшого дослідження у сфері моделювання ресурсного і фінансового потенціалу, а також загального виробничого потенціалу.

